



Stephan Lichtenstein



Kompetenzprofil

- Finanzen, Controlling und kaufmännische Steuerung
- Prozess- und Organisationsentwicklung
- Digitalisierung und Projektmanagement: ERP- und E-Commerce-Systemen
- Strategische Unternehmensplanung und -entwicklung
- Führung: Interim oder Sparringspartner für Führungskräfte und Unternehmer
 - ➔ Persönlich: *ganzheitlich, strukturiert, **strategisch** - ehrlich, offen, **leidenschaftlich***

Berufserfahrung / Qualifikationen

- Geschäftsführer DIY Einzelhandel, Großhandel, E-Commerce (25 Jahre)
(Aufgaben: Strategische Planung, IT, Rechnungswesen, Controlling, Organisation, Online-Marketing, Personal, Gremienarbeit)
- Geschäftsführung Objekt- und Immobilienverwaltung Einzelhandel (seit 1998)
- Vorsitzender der Wirtschaftsvereinigung WAMM e.V.
- Mitglied im Fachbeirat der GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH
- Auslandserfahrung (USA, 6 Monate), Dipl.-Kaufmann (Uni.), Bankkaufmann

Projekte / Referenzen

- **E-Commerce-Infrastruktur** (*Planung-Projektleitung-Relaunch*: Shopware 6, PIM-MAM, ERP-Anbindung, Portal-Steuerung, Versandkostenrechner)
- Kunden-App (*Konzeption-Projektleitung-Weiterentwicklung*: Integration analoges KK-System)
- **ERP-System** (*Planung-Projektleitung-Einführung*: Konzeption, Prozessdesign, Organisationsentwicklung, Vertragsverhandlungen, QM (MS Dynamics - Navision))
- Kaufmännische Abteilung (*Aufbau-Leitung-Entwicklung*: **Rechnungswesen, Controlling, Finanzen**)
- **Unternehmensleitbild** (*Zielsetzung-Projektleitung*: Personas, Zielgruppen, SWOT, Kultur und Werte Markenpositionierung, Corporate Design)
- **Standortentwicklung** – Einzelhandel (*Neu*: Akquisition, Vertragsverhandlungen, Finanzierung *Schließung*: Preisstrategie, Räumung, Sozialplan, Personal)

Branchen / Zielgruppen

- Bau- und Heimwerkermärkte, Gartencenter
- Werkzeughandel, technischer Handel
- Baustoffe und Holz
 - ➔ Bereiche: **Einzelhandel, Großhandel, E-Commerce**

Persönlichkeit / Motto / Slogan

Mein Anliegen als

- **Handelsberater** ist es, Unternehmern bei der Erreichung ihrer persönlichen und wirtschaftlichen Ziele zu unterstützen.
- **Interim-Manager** ist es, mit starken Teams gestaltend zu arbeiten sowie Kollegen und Partner bei der Erreichung ihrer Ziele zu unterstützen.



Direkter Kontakt

D - 04603 Nobitz
Mobil +49 171 8714 013
slichtenstein@conlab.de