



Rainer Zuber



Kompetenzprofil

- Leitung von Vertrieb & Marketing als Prokurist im Sondermaschinenbau
- Einführung und Umsetzung IATF 16949
- Planung / Aufbau / Ramp-Up von internationalen Vertriebsteams
- Sondermaschinenbau und Automatisierungslösungen
- Prozessmanagement
- Menschenführung, interkulturelle Kompetenz & Netzwerker

Berufserfahrung / Qualifikationen

- Über 25 Jahre globale Vertriebsverantwortung im Bereich Sondermaschinenbau und technische Textilien, davon über 20 Jahre Führungspositionen in operativen Bereichen
- Über 20 Jahre Erfahrung im Geschäftsausbau / Vertrieb Europa, China, Süd-Korea & USA und Mexiko innerhalb der Automobilzulieferindustrie und im Bereich technische Textilien (TechTex)
- Zertifizierter Sales-Manager, Unternehmensberater und Mediator
- Unternehmensberatung für Automotive & Maschinenbau mit Fokus Asien & globale Netzwerke, seit 2014

Projekte / Referenzen

- Aufbau Vertriebsorganisation TechTex China
- Einführung ISO/TS 16949 für Vertrieb und Lager in Schanghai & Aufbau und Einführung ISO/16949 für Produktion, Lager und Vertrieb im Werk Indien
- Gestaltung und Umsetzung von Zielvereinbarungssystemen
- Schaffung interner Strukturen zur Verbesserung der globalen Vertriebsaktivitäten
- Organisation standortübergreifender Zusammenarbeit im Bereich Sales & Marketing
- Aufbau neuer Absatzwege im Bereich TechTex und Sondermaschinebau, inkl. Kaltakquise
- Planung, Kalkulation und Vertrieb hochkomplexer Automatisierungslösungen im Bereich textiler Sondermaschinenbau
- Entwicklung neuer Produkte im Bereich TechTex für sicherheitsrelevante Anwendungen (Airbags, Sicherheitsgurte, etc.) und für Filtration (Luft-, Staub- und Flüssigkeitsfiltration)
- Vermittlung von technischen Kompetenzen und Produktionskapazitäten in Europa, Mexico und Asien

Branchen / Zielgruppen

- Textiler Sondermaschinenbau
- Automotive & Filterindustrie
- Verarbeitende Industrie, technische und modische Textilien
- Mittelständische Unternehmen, konzerngebundene Standorte, Konzerne

Persönlichkeit / Motto / Slogan

- Analytische und strukturierte Arbeitsweise
- Orientierung an Zahlen-Daten-Fakten
- Einbinden und Mitnehmen von Kollegen und Mitarbeitern
- Teamorientierung
- Kundenorientierung
- Fokus auf Umsetzung und Zielerreichung
- Pragmatische Vorgehensweise



Direkter Kontakt

Mobil +49 173 354 78 30
rzuber@conlab.de